



VACATURE

COMMERCIEEL PROJECTLEIDER - BOUWKUNDIG INGENIEUR

OVER ETEC NV

ETEC NV, onderdeel van de ECC nv groep, is een gespecialiseerd bouwbedrijf met meer dan 50 jaar ervaring in het vervaardigen en plaatsen van kunststoffolies. Onze folies zijn geschikt voor het aanleggen van parkings, ADR-parken, tankparken, bufferbekkens, ...

Ter versterking van het gedreven team zijn wij op zoek naar een (m/v) Commercieel Projectleider - Bouwkundig Ingenieur.

 www.etec.be

JOUW OPRDACHT

Na een technische en praktische opleiding van meerdere maanden word je verantwoordelijk voor een hele reeks projecten bij ETEC nv in België. Bestaande projecten volg je verder op, bestaande klantenrelaties bouw je verder uit en tevens heb je ook oog voor nieuwe projecten en potentiële klanten.

Je maakt prijzen op en haalt projecten binnen om deze dan samen met de werfleiders op te volgen en tot een goed einde te brengen.

Als deskundig vertrouwenspersoon en aanspreekpunt voor de klant, draag je tevens de budgettaire, operationele en technisch-commerciële eindverantwoordelijkheid voor jouw projecten: van offertestelling, contractonderhandeling, calculatie en werkvoorbereiding t.e.m. planning, uitvoering en oplevering.

Je werkt nauw samen met collega's in o.m. administratie, logistiek, werfleiding en marketing en extern met leveranciers en klanten. Je rapporteert rechtstreeks aan de directie van ETEC.

Tenzij je een werkbezoek of afspraak buitenhuis hebt, word je verwacht op het kantoor in Wilrijk.

WAT BIEDT ETEC NV

- Gezonde, solide organisatie
- Uitdagende functie met veel ruimte voor initiatief
- Korte communicatielijnen, open en informele cultuur
- Uitstekende arbeidsvoorwaarden

JOUW PROFIEL

- Opleiding Ingenieur Bouwkunde
- Relevante en succesvolle ervaring als commercieel projectleider
- Zelfstandige werkhouding, communicatief, zin voor organisatie
- Doorzetter, gedreven, commerciële feeling
- Tweektalig (Nederlands en Frans)
- Je beschikt idealiter over een netwerk van relaties met o.m. gespecialiseerde aannemers en industriële eindklanten.
- Je bent een doorwinterd, assertief en overtuigend onderhandelaar en relatiebouwer met technisch/commercieel en zakelijk inzicht, ondernemingszin, tact en inlevingsvermogen.
- Je bent een initiatiefvol, toegewijd, zelfstandig en resultaatgericht manager met professionele maturiteit, lef, visie en uitstraling.
- Je beschikt over de kwaliteiten en ambitie om op hoog niveau actief bij te dragen tot strategische marktontwikkeling en de verdere positionering en profilering van de groep binnen een concurrentiële markt.

INTERESSE?

✉ Mail je sollicitatiebrief met cv naar barbara.deneef@etec.be t.a.v. Barbara De Neef.



Scan de QR-code en bekijk onze bedrijfsvideo.